

山西星道购科技有限公司 商业计划书

二〇一六年十月二十日

目 录

第一部分： 山西星道购科技有限公司融资计划书

第二部分： 山西星道购科技有限公司战略营销计划书

第三部分： 山西星道购科技有限公司管理层介绍

第四部分： 向政府递交的申请函

第五部分： 政府关于山西星道购科技有限公司项目的批复

第六部分： 公司营业执照

山西星道购科技有限公司融资计划书

【项目名称】年产 3000 万瓶植物抗菌提取液生产线

【市场地位】填补国内同行业空白，市场目前未有同类产品。

【优势特点】天然植物本身对真菌具有抵抗能力，我们采取特殊工艺对植物内抗菌部分进行提取。目前世界上对真菌的普遍处理方法是杀灭、杀死，但效果利弊显示明显，因为真菌和人体细胞最为相似，伤敌一千自损八百，治愈的同时使皮肤受到损伤，中药无单方可用，复方对真菌效果反复使用后产生抗药性，而我们的纯植物提取液原理是**抑制而非杀灭**，让真菌和细胞同时存在，但可以让真菌停止活动和繁殖，直至真菌自然死亡，这样可避免对皮肤产生二次伤害。所以，产品的亮点在于用自然界的规律消除真菌对身体的损害，做到无害治疗。

【应用范围】由于对皮肤能进行深度净化，可光洁皮肤，消除异味、瘙痒、溃烂，避免蚊叮虫咬等。天然无害可制成美肤用品、杀菌制品，用途广泛。

【市场前景】世界皮肤病患者占总人口一半以上，按每瓶 20 元（100ML）计算，仅仅一亿人使用，每人每年使用 30 天（此为保守算法），就是 600 亿的市场，美容制品的市场就更不可估计，同时还可以衍生出许多边缘产品，市场没有天花板，潜力巨大。新产品不断，适合风险资金进入后进行后期操作。

【项目现况】已进行了3年的临床人体试验、推广，有效率达到100%，产品急需在全国进行批量产业化，目前OEM小批量生产。

【项目投资】总投资1.2亿元，分二期建设，一期项目总投资6000万元，其中：生产设备总投资3000万元，厂房、办公用房改造投资1000万元，微生物实验室投资500万元，流动资金1500万元。二期投资6000万元，将以提高产能为投资方向。

【融资需求】6000万元第一期投资。用款时间2017年1月至2019年12月。

【项目选址】拟在山西省晋中经济技术开发区（国家级）选址，投资建设植物抗菌提取液生产厂。

【环保保护】该项目生产过程中，无废水排放，无废气排放，废渣可制作有机肥。完全能达到环保要求。

【效益分析】按建厂规模计算每天8小时，生产能力单品种每天十万瓶，单品出厂价格20元，单日产值200万，年产值为5亿元，净利润为1.2亿，可上缴税收8000万元，提供100多个就业岗位。

【拟合作单位】中国中医科学院中药研究所

网富天下（北京）电子商务有限公司

山西晋中开发区管委会

【合作成立单位】中国古方研究所 植物制剂研究所

【风险预估】 1. 假货风险 2. 更新技术的出现

【还款来源】产品的销售净利润,由于产品净利润率高达 40%,
还款将非常容易。

【还款计划】 2019 年 12 月还清全部投资。

【发展规划】

2016	2017	2018	2019
1. 引入投资和人才, 搭建好企业框架	1. 全年完成 5 亿元收入, 实现净利润 1.2 亿	1. 全年完成 15 亿收入, 实现净利润 5 亿	1. 全年完成 20 亿收入, 实现净利润 6 亿
	2. 在北京召开招商会, 招 30 个省代理并入股成为股东	2. 论证后 30 种古方试产试用, 同时再收集 30 种古方并论证	2. 古方试产, 同时在全国推广建立中国古方连锁药店
	3. 开发出新系列产品 5 种, 从全国拿回中医古方 30 种并论证	3. 启动上市流程	3. 上市
	4. 引入 A 轮投资		

山西星道购科技有限公司

战略营销计划书

本计划书为公司营销纲要的指导性文件，实施过程中将根据实际情况加以修正。

【营销布局】产品要面向全国市场，特在北京注册“古生堂生物科技（北京）有限公司”，作为面向全国营销窗口。

【品 牌】以山西星道购科技有限公司为主体，注册商标“古生堂”。商标局已受理。

【营销方式】采取同品种多种包装的形式，和不同的销售商合作，批发商、微商、直销企业、药厂等四个渠道展开全方位合作。

【营销区域】鉴于产品的特性，以沿海地区及空气潮湿区域为主要销售方向，其余为次要方向。

【营销推广】通过网络平台、自媒体、微信平台等低成本高效率的方式在北京与网富天下（北京）电子商务公司合作推广。

【营销目标】3年内与8家批发商建立紧密合作关系，与2家直销企业建立代加工业务，与5家药厂建立供求合作关系，

直接建立自己的网销团队“古生堂”

山西星道购科技有限公司管理层介绍

董事长

刘军，男，汉族，1968 年出生，现居住山西晋中市。

【教育经历】

1991 年毕业于山西太原重机学院机械专业

2002 年毕业西安交大 MBA 管理专业

【工作经历】

1991 年-2000 年 山西经纬股份（上市公司）产供销岗位

2000 年-2002 年 晋中西格玛电气有限公司任总经理

2002 年-2007 年 山西经纬新机械有限公司任董事长

2008 年 2010 年 山西鸿基科技股份有限公司董事长助理兼
纺机部部长

2010 年 2016 年 任 晋中西格利峰贸易有限公司

晋中汇付通电子技术服务有限公司

晋中星道网络科技有限公司

山西星道购科技有限公司

古生堂生物科技（北京）有限公司

等公司董事长。

总经理

马德琨，女，汉族，生于 1976 年，现居住山西晋中市。

【教育经历】

1999 年毕业于山西大同煤校中师专业

2010 年函授本科毕业于吉林师范大学

【工作经历】

- | | |
|----------------|--|
| 1999 年至 2000 年 | 任教于山西大同早期教育学校 |
| 2000 年至 2002 年 | 任教于山西太原东大学校 |
| 2002 年至 2013 年 | 山西现代双语学校级部、教研主任 |
| 2013 年至 2014 年 | 晋中榆次比特易早教中心任店长 |
| 2014 年至 2015 年 | 晋中榆次后沟古村旅游股份有限公司
任总经理 |
| 2016 年 至今 | 晋中星道网络科技有限公司
山西星道购科技有限公司
古生堂生物科技（北京）有限公司 |

财务总监

湛锐，男，汉族，生于 1973 年，现居住山西晋中市

【教育经历】

1995 年毕业于山西财经学院会计学专业，会计师职称，晋中市重大项目稽察特派员办公室特聘财务专家。

【工作经历】

1992 年至 1998 年 经纬合力公司齿轮厂

1998 年至 2000 年 太平洋保险公司晋中办事处

2000 年至 2003 年 中兴财会计师事务所，审计员，项目组
负责人

2003 年至 2007 年 航天通信控股集团股份有限公司计财处
南京中富达电子通信技术有限公司财务总监

2007 年至今 晋中兴瑞会计服务有限公司总经理，同时受聘
为本公司财务总监

生产技术总监

刘洋，男，汉族，生于 1972 年，现居住山西晋中市

【教育经历】

1993 年毕业于山西太原重机学院电气自动化专业

【工作经历】

1993 年-2001 年 山西经纬股份（上市公司）电气部

2002-2003 年 晋中西格玛电气有限公司

2003 年-2010 年 山西经纬新机械有限公司

2010 年 2016 年 晋中西格利峰贸易有限公司

晋中汇付通电子技术服务有限公司

晋中星道网络科技有限公司

山西星道购科技有限公司

古生堂生物科技（北京）有限公司

申 请 函

晋中经济技术开发区经济发展局：

针对我公司项目特做如下介绍，并做以下申请。

【项目名称】 年产 3000 万瓶植物抗菌提取液生产线。

【市场地位】 填补国内同行业空白，市场目前未有同类产品。

【优势特点】 天然植物本身对真菌具有抵抗能力，我们采取特殊工艺对植物内抗菌部分进行提取。目前世界上对真菌的普遍处理方法是杀灭、杀死，但效果利弊显示明显，因为真菌和人体细胞最为相似，伤敌一千自损八百，治愈的同时使皮肤受到损伤，而我们的纯植物提取液原理是抑制而非杀灭，让真菌和细胞同时存在，但可以让真菌停止活动和繁殖，直至真菌自然死亡，这样可避免对皮肤产生二次伤害。所以，产品的亮点在于用自然界的规律消除真菌对身体的损害，做到无害治疗。

【应用范围】 由于对皮肤能进行深度净化，可光洁皮肤，消除异味、瘙痒、溃烂，避免蚊叮虫咬等。天然无害可制成美肤用品、杀菌制品，用途广泛。

【市场前景】 世界皮肤患者占总人口一半以上，按每瓶 20

元（100ML）计算，仅仅一亿人使用，每人每年使用 30 天（此为保守算法），就是 600 亿的市场，美容制品的市场就更不可估计，同时还可以衍生出许多边缘产品，市场没有天花板，潜力巨大。

【项目现况】已进行了 3 年的临床人体试验、推广，有效率达到 100%，产品急需在全国进行批量产业化，目前 OEM 小批量生产。

【投资规模】项目总投资 1.2 亿元，分二期建设，一期项目总投资

6000 万元，其中：生产设备总投资 3000 万元，厂房、办公用房改造投资 1000 万元，微生物实验室投资 500 万元，流动资金 1500 万元。

【建设内容】一期项目需要：生产厂房需要 3000 平方米，库房 1000 平方米，办公 1000 平方米，微生物实验室 500 平方米。

【项目选址】在山西省晋中经济技术开发区（国家级）选址，投资建设植物抗菌提取液生产厂。

【环保保护】该项目生产过程中，无废水排放，无废气排放，废渣可制作有机肥。完全能达到环保要求。

【效益分析】按建厂规模计算每天 8 小时，生产能力单品种每天十万瓶，单品出厂价格 20 元，单日产值 200 万，年产值为 5 亿元，净利润为 1.2 亿，可上缴税收 8000 万元，提

供 100 多个就业岗位。

针对项目现状，特做如下申请：

- 1、申请入驻晋中经济开发区生物医药园区。
- 2、申请提供 20 亩土地及地上厂房和办公区。
- 3、申请享受开发区出台的各项优惠政策。

请复函给予答复。

山西星道购科技有限公司

2016-10-18

晋中经济技术开发区经济发展局

关于山西星道购科技有限公司项目复函

山西星道购科技有限公司：

关于你公司上报的年产 3000 万瓶植物抗菌提取液生产线项目，相关情况回复如下：

1、项目符合入驻晋中开发区（国家级）生物医药园区条件，特准予入驻，入园手续走绿色通道办理。

2、开发区为该项目免费提供 20 亩土地，并负责依据你公司厂房要求免费建设相关车间及办公楼。3 年后你公司可以购买此固定资产，前期为租赁使用。

3、该项目享受开发区出台的各项优惠政策依据晋中开发区园区的政策执行。

晋中经济技术开发区经济发展局

2016 年 12 月 12 日



营业执照

(副本) (1-1)

统一社会信用代码 91140700MA0GW9J52N

名称 山西星道购科技有限公司
类型 其他有限责任公司
住所 晋中开发区迎宾西街100号晋商国际金座503室
法定代表人 刘军
注册资本 壹仟万圆整
成立日期 2016年08月16日
营业期限 2016年08月16日至2036年07月21日
经营范围 互联网技术服务；计算机系统服务；设计、制作、代理、发布广告；计算机软硬件开发与销售。（依法须经批准的项目，经相关部门批准后方可开展经营活动）



登记机关



2016 年08 月16 日

编号: 1 02756404



营业执照

(副本)₍₁₋₁₎

统一社会信用代码 91110106MA009105X9

名称 古生堂生物科技(北京)有限公司
类型 其他有限责任公司
住所 北京市丰台区南四环西路128号院4号楼12层1507-A005(园区)
法定代表人 刘军
注册资本 500万元
成立日期 2016年10月20日
营业期限 2016年10月20日至2046年10月19日
经营范围 技术服务、技术推广、技术咨询、技术转让; 医学研究与试验发展; 销售日用品、化妆品、医疗器械(限I类)。(企业依法自主选择经营项目, 开展经营活动; 依法须经批准的项目, 经相关部门批准后依批准的内容开展经营活动; 不得从事本市产业政策禁止和限制类项目的经营活动。)



在线扫码获取详细信息

登记机关



2016年10月20日

提示: 每年1月1日至6月30日通过企业信用信息公示系统报送上一年度年度报告并公示。

企业信用信息公示系统网址: qxyy.baic.gov.cn

中华人民共和国国家工商行政管理总局监制